

Saludos de Apollotek

Apollotek International le extiende sus más calurosos saludos a usted. Usted es parte de nuestra visión de surtir agua purificada y suavizada a dueños de casa a través del país. El año 2021 ha sido un año desafiante para Apollotek. Aún así, pudimos introducir nuevos productos y vimos un tremendo crecimiento en un mercado financiero deprimido. También pudimos expandir nuestro mercado a nuevas regiones del país. Nos sentimos aún más emocionados acerca de lo que resta de este año y el que viene, un nuevo año lleno de posibilidades y oportunidades. Estamos comprometidos a suplir un mejor producto y calidad de servicio, que pondrá a Apollotek International aparte de las otras compañías de agua. Nosotros consideramos que tenemos una línea de productos y servicios únicos en la industria, que atraerán a los consumidores en busca de sistemas de filtración de agua alrededor de la nación y en el extranjero. Esté atento a las noticias de parte de Apollotek próximamente, va a quedar favorablemente asombrado con las innovaciones, mejorías, y los nuevos servicios y productos que serán ofrecidos por nuestra compañía.

Del Escritorio del CEO

Quiero darles la bienvenida a todos al equipo de Apollotek International. Cuando la compañía fue establecida hace más de 27 años, Apollotek tenía la visión de llegar a ser líder en la industria proveedora de agua saludable a consumidores a través de los Estados Unidos. Hoy estamos orgullosos de poder decir que hemos llegado a realizar esa misión y que Apollotek International es el líder en la industria de agua. Esto se logró por medio de lustrar nuestra imagen, constantemente procurar la última tecnología, y proveyendo nuevos e innovadores productos.

La línea de productos que estamos ofreciendo al momento son la marca de excelencia en el mercado, y nuestros competidores miran a nuestros productos como la meta que necesitan alcanzar, para permanecer viables en nuestra industria. Apollotek invirtió tiempo y esfuerzo en el diseño y producción de equipo de alta capacidad y alta calidad, que también sean económicos para la mayoría de los consumidores. Apollotek International también cuenta con una de las redes más amplia y avanza-

da de producción y distribución en la industria. Tenemos oficinas y/o bodegas a través de los Estados Unidos, en cada estado donde estamos vendiendo nuestros productos.

A pesar de los cierres económicos en varios estados por causa de la pandemia de Covid, que frenaron la economía de la nación, hoy es el mejor momento para crecer en el área de ventas de sistemas de filtración de agua para el hogar. Te aconsejamos que permanezcas en contacto con nosotros y tomes parte en este crecimiento. Quisiéramos recibir noticias de ti, para que podamos trazar juntos un plan de acción para ti en la industria de agua. ¡Una carrera en ventas conectada con Apollotek International es la mejor opción que puedas escoger para tus futuros empleos!

Mis mejores deseos,

JEFF HATAMKHANI
CEO



Dentro de esta edición

Saludos.....	1
Escritorio del CEO.....	1
Departamento de Finanzas	2
Hablando de Ventas.....	3
Concurso de Ventas	3
Producto en Enfoque	4
Razones para Filtrar el Agua.....	4

Encuéntrelo aquí

- Mensaje directo del CEO
- Adentro del Departamento de Finanzas
- Consejos para Vendedores
- Artículos Informativos
- Concurso para Vendedores
- Conozca nuestros productos
- Enfoque en un nuevo producto



Departamento de Finanzas



Contáctenos:

Apollotek International, Inc.

Teléfono (800) 787 – 1244
 FAX: (949) 833 – 7910
apollotekinternational.com
 1702 McGaw Avenue
 Irvine, CA 92614

Para Correr Créditos:

8 am a 4:30pm—llame a la oficina y marque la extensión #215 o #206

Después de cerrar entre semana—manda por texto la aplicación a Maira al (714) 485-8741

En fin de semana—manda por texto la aplicación a Elmer al: (949) 520-9594

En emergencias después de horas de oficina—mande un email a Diana a: diana@apollotekinternational.com

El Departamento de Finanzas es considerado el “corazón” de Apollotek. Todas las cuentas de clientes tienen su origen aquí. Comienzan como una venta potencial, enviada como una aplicación por crédito o venta al contado por un representante de venta.

El personal de Contratos, bajo la dirección de la Gerente General de Apollotek, Diana Martínez, recibe todas las aplicaciones por crédito, todas las ventas al contado, y luego procede a preparar el papeleo requerido para permitir la instalación de equipo vendido al nuevo cliente.

Todas las ventas que requieren financiamiento son sometidas a un conjunto de compañías que trabajan con Apollotek. A la misma vez, una secuencia de papeleo requerida para redactar un contrato de financiamiento, es generada en este Departamento. Apollotek cuenta con más de 10 compañías financieras que le permiten ofrecer

financiamiento a casi todos sus candidatos, desde aquellos clientes con excelente crédito, hasta aquellos con crédito no tan bueno.

Una vez que el financiamiento es asegurado y el contrato generado, la Orden de Instalación se le envía al vendedor y el equipo de instalación. Este Departamento en Apollotek es un centro de actividad que opera a todas horas del día, que provee apoyo a los vendedores alrededor del país en tiempo real, aun antes que el vendedor salga de la casa del cliente prospectivo.

Recientemente, Apollotek consiguió licencias para proveer la opción de firmar por la red del internet a sus clientes, para recortar y acelerar el proceso de aprobación de financiamiento.

Abajo, ofrecemos una lista útil para nuestros vendedores de promociones especiales para financiamiento.

APOLLOTEK FINANCE DEPARTMENT— REVOLVING PROMOTIONS			
PROMOTION	PAYMENT FACTOR	DEALER FEE	DESCRIPTION
5.9 + 1% Minimum amount financed: \$1,500	Month 1-12 1.00%	FREE	The APR is reduced to 5.9% and payment factor is reduced to 1% for first 12 months. Starting month 13 of the loan, the APR increases to 13.99% and the payment factor increases to 1.5%. <i>Cannot be combined with any other promotion options.</i>
	Month 13+ 1.5%		
7.9% Minimum amount financed: \$3,500	\$3,500+ 1.10%	Platinum Pricing - 2.5%	ONLY AVAILABLE FOR PLATINUM CUSTOMERS The APR is reduced to 7.9% for the full term of the loan. Can be combined with: 3 Month Deferred promotion.
	\$15,000+ 0.96%	Standard Pricing - N/A	
9.9% Minimum amount financed: \$1,500	\$1,500+ 1.5%	FREE	The APR is reduced to 9.9% for the full term of the loan. The payment factor is reduced for the full term of the loan. Can be combined with: No Interest No Payments, Same as Cash, Deferred promotions.
	\$3,500+ 1.2%		
	\$15,000+ 1.10%		
10.99% Minimum amount financed: \$1,500	\$1,500+ 1.5%	FREE	The APR is reduced to 10.99% for the full term of the loan. The payment factor is reduced for the full term of the loan. Can be combined with: No Interest No Payments, Same as Cash, Deferred promotions.
	\$3,500+ 1.3%		
	\$15,000+ 1.17%		
13.99% APR	2.00% or 2.50%	FREE	The APR is reduced to 13.99% for the full term of the loan. Can be combined with: No Interest No Payments, Same as Cash, and Deferred promotions.
17.99% APR	2.00% or 2.50%	FREE	17.99% APR for the full term of the loan. Can be combined with: No Interest No Payments, Same as Cash, and Deferred promotions.

Hablando de Ventas

Las ventas de Apollotek a nivel nacional son manejadas desde la sede en Irvine, California. El equipo de ventas de Apollotek excede 400 vendedores, repartidos de costa-a-costa en casi todos los estados de la nación. Carlos Guzman es nuestro Director de Ventas Nacional.

Hemos desarrollado un sistema de gerentes de ventas regionales que trabajan con equipos locales que se enfocan en áreas específicas para formar un alcance efectivo de clientes potenciales.

Varias regiones alrededor de la nación se han fortalecido y expandido, a pesar del cierre económico y restricciones locales causados por la pandemia del Covid.

Recientemente abrimos oficinas en Houston, San Diego, Corona, y Las Vegas para gerentes regionales de venta que alcanzaron sus metas de ventas.



Con ayuda substancial de parte de la Compañía, un local fue adquirido, que incluye oficinas individuales, sala de conferencias/entrenamiento, y área de recepción.

La Compañía ofrece apoyo para beneficiar a cada miembro de nuestro equipo de ventas. Tenemos material de presentación, kits de pruebas de agua, folletos y carteles de promociones, disponibles para ayudar a cada representante para hacerse más eficiente, profesional, y exitoso en el campo de ventas.

Contacta a nuestro Departamento de Ventas para discutir tus metas y objetivos, de manera de poder desarrollar juntos un plan que mejor utiliza las herramientas disponibles para ti.



STRATOSPHERE TECHNOLOGY CONTEST

From: 10/11 - 11/11

2 SALES	\$400
3 SALES	\$600
4 SALES	\$800
5 SALES	\$1,000

EN ENFOQUE: *Stratosphere*

Recientemente, Apollotek International lanzó su producto más nuevo en el mercado, el STRATOSPHERE.

El Stratosphere cuenta con un sistema de 11-pasos y tanques gemelos, que no tiene igual en la industria del agua. Estos tanques son más anchos y amplios que cualquier otro tanque en el mercado. El Stratosphere también incluye un componente de luz ultra-violeta (UV) que aumenta el proceso de desinfectar el agua, sin añadir químicos al agua. También incluye un pre-filtro que prepara el agua antes de entrar a los tanques gemelos.

El Stratosphere ya está siendo instalado en varios locales de Estados Unidos y está siendo bien recibido por los consumidores familiarizados con las características y ventajas del equipo. Es nuestro producto más selecto y exclusivo, y está en una categoría de precios más elevado que cualquier otro

producto en el mercado.

Pídanos más información si está interesado en venderlo.



Razones Para Tener un Sistema de Osmosis Inversa

Gente que vive en casas que no tienen sistema de filtración de agua, se dan cuenta que el agua que tienen no solamente es mala para el paladar, pero también es mala para su salud. En una época cuando estamos más conscientes de qué tipo de comida consumimos, al agua que consumimos no se le da mucha consideración. Los contaminantes que se encuentran en algunas fuentes proveedoras pueden causar que algunas bocas se queden abiertas de la sorpresa. Aun así, tomamos el agua. Hay varias opciones disponibles de unidades que filtran agua, pero muchas de estas unidades dejan partículas tóxicas todavía en el agua.

Un Sistema de Osmosis Inversa es una unidad filtrante, que quita las impurezas del agua y la hace más saludable para tomar. Aquí hay *tres razones* por la cual usted necesita uno de estos sistemas en su casa y olvidar los otros tipos de unidades:

Es mejor que agua embotellada – La mayoría de la gente almacena cantidades de agua embotellada que compran en ventas especiales en sus mercados locales. Antes que nada, imagínese cuánto dinero usted gasta en agua embotellada en el curso de un año. Para una familia típica, usted puede que pague varios cientos de dólares, más o menos, dependiendo en el tamaño actual de su familia y cuánta agua consumen. Además, no toda agua embotellada es saludable. Se ha repor-

tado que [el plástico en las botellas de agua contiene químicos que eventualmente se liberan y se diluyen en el agua contenida en la botella](#) y uno termina ingiriendo los químicos al tomar el agua.

Un Sistema de Osmosis Inversa Remueve Químicos Dañinos – Sistemas de Osmosis inversa usan cuatro pasos de filtración para sacar las impurezas. La mayoría de los sistemas usan uno, a lo mejor dos filtros para filtrar las toxinas del agua. Cada filtro que el sistema de osmosis inversa usa está diseñado para eliminar un contaminante específico, proveyéndole a usted nada mas que agua limpia para tomar.

Es Mejor que Agua con Sabor Amargo – ¿Cuántas veces hemos tomado un vaso de agua de la llave, sólo para arrepentirnos después? Hay cantidad de agua no filtrada, así como hay cantidad de agua filtrada, que sabe y huele horrible. A nosotros nos recomiendan tomar por lo menos ocho vasos de agua al día, pero eso se dificulta cuando el agua deja un mal sabor en la boca. Un sistema de osmosis inversa elimina las impurezas que causan ese sabor desagradable, y le surtirá agua fresca y rica que no será una molestia regresar por más.

Un sistema de osmosis inversa le ofrecerá más para su salud que lo que usted pensaba.